

SCUOLAperCOACH



guidare con l'esempio,
i professionisti del futuro



**Vuoi iscriverti alla
Scuola per Coach?
Scrivi a
corsi@supersalute.com
oppure chiama il numero
+ 39334 334 97 30**

Contenuti

 Chi Siamo

 Il Coaching

 La Scuola per Coach



Chi Siamo

EKIS è una società altamente specializzata nello sviluppo delle risorse umane. I suoi trainer operano da oltre 15 anni nel settore della formazione e dispongono di un set di competenze e abilità variegato ed eterogeneo, dalle strategie di apprendimento intensivo alle tecniche di vendita, dalla Programmazione Neuro Linguistica alla comunicazione efficace e persuasiva, dalla gestione del cambiamento alla motivazione personale, dalla gestione del tempo al people management, dal teambuilding alla leadership.

Curiamo la crescita personale e professionale dell'individuo attraverso seminari, corsi e servizi di personal coaching. Miriamo allo sviluppo delle capacità ed abilità personali utilizzando non solo solide basi e conoscenze teoriche e metodologiche, ma anche e soprattutto processi e percorsi esperienziali.



Le Divisioni di Ekis

- Il Team Ekis è costituito da consulenti professionali che hanno fatto della formazione una vera e propria passione, interlocutori attenti delle esigenze di crescita dei singoli e delle aziende.
- Alla guida del Team i fondatori e Master Trainer di Ekis. Due fra i più accreditati esponenti nel panorama della formazione esperienziale e della motivazione in Italia, professionisti dalla mentalità flessibile hanno saputo formare un team coerente, compatto, aggiornato ed efficace.
- Ekis è organizzata in tre divisioni: Coaching, Evolution e Corporate, per rispondere in maniera flessibile alle esigenze dei diversi interlocutori.



Quando la mente fa la differenza fra il normale e lo straordinario. Preparazione mentale e Personal Coaching in business, sport e life.



Programmi di motivazione, crescita individuale e personal coaching per la scoperta ed il potenziamento delle risorse personali di ciascun singolo individuo.



Gli strumenti più innovativi di apprendimento esperienziale orientati alle Risorse Umane per migliorare la performance dell'azienda che si evolve.

Mission e Obiettivi nel Coaching

Mission Statement



Assicurare prestazioni di eccellenza ad aziende, istituzioni, entità sportive e singoli individui, affiancandoli nei processi evolutivi con programmi formativi e personal coaching.



Obiettivi a breve-medio nel Coaching



Obiettivo di Ekis in ambito Personal Coaching è quello di diventarne il punto di riferimento a livello nazionale entro i prossimi tre anni, formando ed aggregando una squadra di professionisti di altissimo livello tecnico, etico e morale.

Alcuni fra i principali Clienti seguiti negli ultimi anni



Alfa Romeo



Telecom Italia



Nokia



Wyeth



Allianz Assicurazioni



TechnoGym



Unilever



Livorno Calcio



Federazione Italiana
Pallavolo



Associazione Italiana
Tecnici Pallanuoto



Centro Danza la rosa dei venti
(Campioni del Mondo Show Dance)



Bipop Carire
Pallacanestro Reggiana

Contenuti

 Chi Siamo

 **Il Coaching**

 La Scuola per Coach



Il Coaching: panoramica e introduzione

Personal Coaching

- L'attività di Personal Coaching consiste in un servizio personalizzato creato ad hoc per le **specifiche esigenze** di un singolo individuo, sia esso impegnato professionalmente ad esempio come manager, atleta, allenatore, personaggio del mondo dello spettacolo o della politica, o per quelle di un team in cui si aiuta il Cliente a sviluppare le proprie risorse e ad utilizzarle per il raggiungimento degli obiettivi prefissati.
- L'obiettivo è imparare ad utilizzare la propria mente come un vero e proprio **acceleratore di risultati** attraverso il potenziamento della concentrazione, del focus mentale, delle convinzioni, dell'atteggiamento mentale, imparando a gestire lo stress, la motivazione, etc.
- L'attività di coaching può essere svolta attraverso un lavoro individuale (**Personal Coaching**) o attraverso un lavoro di gruppo (**Team Coaching**), e può lavorare indistintamente sull'area professionale (**Business Coaching**), sull'area della prestazione sportiva (**Sport Coaching**), o sull'area personale (**Life Coaching**), a seconda delle necessità del Cliente.



Business Coaching

Breve Descrizione

- Il Business Coaching è un'attività di personal coaching che lavora su obiettivi di carattere professionale. Il fine è imparare ad usare tutte le proprie capacità per realizzare traguardi professionali ambiziosi.
- Si tratta di lavorare sugli obiettivi, sulla comunicazione, sulla leadership, sulla determinazione, sulla motivazione personale, sulla gestione degli stati d'animo, sulla capacità di prendere decisioni e sullo sviluppo di alcune specifiche skills.
- Il presupposto di tale lavoro è che per raggiungere risultati importanti occorre superare ostacoli importanti, e in questo l'aiuto di un Personal Coach può rivelarsi fondamentale.
- Il Business Coaching si svolge attraverso incontri individuali, ciascuno della durata di circa 1h 30', con cadenza solitamente quindicinale. Gli orari, le date ed i luoghi vengono concordati con il Cliente volta per volta.



Sport Coaching

Breve Descrizione

- Lo Sport Coaching è un'attività di personal coaching che lavora su obiettivi di carattere sportivo. L'obiettivo è imparare ad esprimere il 100% delle proprie potenzialità sia durante gli allenamenti che durante i momenti di gara. Sviluppare un atteggiamento mentale vincente, trasformare la paura in coraggio, gestire lo stress della gara in maniera efficace, saper gestire i momenti di difficoltà, etc.
- Il presupposto di tale lavoro è che per esprimere il proprio talento (di qualunque natura esso sia) bisogna allenare la propria mente tanto quanto si allenano il fisico e la tecnica.
- Lo Sport Coaching si svolge attraverso incontri individuali di durata variabile a seconda della situazione, che si possono svolgere in campo come negli spogliatoi, in allenamento come nel pre-gara.



Life Coaching

Breve Descrizione

- Il Life Coaching è un'attività di personal coaching che lavora su obiettivi personali non relativi al lavoro o allo sport, ma orientati al semplice miglioramento della qualità della vita del Cliente. L'obiettivo è acquistare equilibrio e benessere, aumentare la fiducia in se stessi e l'autostima, trasformare lo stress negativo (distress) in positivo (eustress), trasformare la paura in coraggio, gestire più efficacemente gli stati d'animo, etc.
- Il presupposto di tale lavoro è che tutto ciò di cui un individuo ha bisogno, è già dentro di sé, ora! Non deve fare altro che imparare ad usare le potenzialità di cui dispone. Il Personal Coach sarà il suo "mentore personale".
- Il Life Coaching si svolge attraverso incontri individuali, ciascuno della durata di circa 1h 30', con cadenza solitamente quindicinale. Gli orari, le date ed i luoghi vengono concordati con il Cliente volta per volta.



Team Coaching

Breve Descrizione

- Nel Team Coaching il Coach lavora direttamente con la squadra/gruppo di lavoro, attraverso incontri che possono durare da 10 minuti ad un'intera giornata (in accordo con l'allenatore/manager) a seconda del tipo di intervento e della situazione.
- In questa attività di coaching è fondamentale il rapporto di collaborazione tra l'allenatore/manager ed il Coach che, insieme, dovranno decidere i temi e le modalità degli interventi. Il Coach quindi è a tutti gli effetti uno dei collaboratori di cui l'allenatore/manager può avvalersi, esattamente come un preparatore atletico, un massaggiatore, un allenatore in seconda per lo sport o un consulente esterno per il business. La sua competenza servirà a predisporre la squadra/gruppo di lavoro all'atteggiamento mentale più idoneo a garantire la massima espressione delle sue potenzialità.
- I temi che solitamente vengono trattati sono il teamwork e la creazione di un team affiatato, gli obiettivi, la motivazione, l'atteggiamento mentale, la gestione della vittoria e della sconfitta, le strategie di comunicazione e leadership, lo sviluppo di peak performance.

Il Coaching: Sviluppi e Prospettive

1

Come nasce



- Il Coaching nasce negli anni '80 in America e si diffonde successivamente in Europa e nel resto del mondo tramite le sedi estere delle multinazionali americane.
- Partito in ambito aziendale, investe via via anche gli altri settori fino ad affermarsi negli ambiti più disparati, dallo sport alla politica, dallo spettacolo al wellness.
- Grande merito per la diffusione della conoscenza e della popolarità di questa figura professionale va attribuito ad Anthony Robbins, autore di numerosi best seller e coach di svariati personaggi pubblici del panorama americano.

2

Situazione attuale

- fonte: Economy 2006 -



- La professione del coach si sta diffondendo sempre di più anche fuori dai confini degli USA.
- Recenti indagini stimano il numero di coach negli Stati Uniti intorno alle 25.000 unità.
- Se è difficile avere un'idea precisa di quanti siano i personal coach in America, la situazione diventa ancora più complicata in Italia dove la **domanda supera di gran lunga l'offerta**, che però risulta ancora molto frammentata e non sufficientemente strutturata.
- I dati provenienti dalla Federazione Italiana Coach forniscono una stima di circa 100 business coach operanti in ambito nazionale.

3

Prospettive future

- fonte: Analisi del Team -



- Per avere un'idea delle prospettive di mercato di questa nuova figura professionale basti osservare il proliferare di scuole e percorsi orientati alla creazione e alla formazione di personal coach (ad oggi in Italia se ne possono contare **almeno una quindicina**).
- Ipotizzando trend di crescita prudenziali è ragionevole stimare un numero di personal coach di **oltre 500 unità** entro i prossimi due/tre anni
- La domanda crescente è testimoniata anche da un sempre maggiore interesse da parte dei mezzi e degli strumenti di comunicazione di massa (riviste specialistiche e testate giornalistiche in primis).
- Occorre quindi farsi trovare pronti per offrire servizi e strumenti di formazione di altissima qualità per preparare i professionisti del futuro.



Contenuti

Chi Siamo

Il Coaching

La Scuola per Coach

Obiettivi

Perché la Scuola per Coach

- Obiettivo della Scuola per Coach è da un lato formare professionisti in grado di inserirsi in qualsiasi contesto, dall'azienda a conduzione familiare alla multinazionale, dalla società sportiva dilettantistica alla grande squadra, con competenze e strumenti nuovi ed innovativi per la gestione e la valorizzazione del patrimonio umano del contesto in cui operano.
- Dall'altro lato è mettere a disposizione di figure che ricoprono ruoli manageriali, o comunque di guida per altre persone, abilità e competenze specialistiche per migliorare la qualità del proprio lavoro e dei propri risultati, oltre alla leadership e al carisma personale.
- Occorre essere pronti per dare una risposta alla crescente domanda di esperti in grado di gestire il cambiamento, orientare le persone al risultato, sviluppare leadership, esaltare i punti di forza e lavorare sui punti di debolezza dei singoli e del gruppo, relazionarsi con organizzazioni e sistemi aziendali in continua evoluzione.

Percorso Formativo

Premesse

- La Scuola per Coach ha durata **annuale**, oltre ad un periodo di stage **trimestrale**.
Il numero di posti previsti per l'accesso alla Scuola è stabilito in un minimo di 10 e un massimo di 20.
- La **frequenza è obbligatoria**, i corsi che dovessero essere saltati, dovranno venire necessariamente recuperati prima del superamento della verifica finale.
- È prevista l'elaborazione di due tesine intermedie e di una tesi finale.
Il programma è articolato su 5 seminari specifici e 2 stage pratici, oltre ad una costante attività di Tutoring e monitoraggio.

1° Practitioner PNL*

3° Emotional
Wellness

5° Tecniche
di Coaching

7° Stage pratico
trimestrale

2° Public Speaking

4° Master
Practitioner PNL *

6° Stage pratico
Emotional Wellness

8° Tutoring
e Monitoraggio

- Al termine del percorso formativo, dell'effettuazione degli stage pratici e della verifica finale viene rilasciato agli allievi il certificato di frequenza e superamento della Scuola per Coach, oltre ai certificati originali di qualifica di Practitioner e Master Practitioner in PNL.

* I docenti di Programmazione Neuro Linguistica sono diplomati Trainer di PNL da Richard Bandler (co-fondatore della Programmazione Neuro Linguistica) in persona, per ogni allievo viene perciò anche richiesto il certificato originale di qualifica di Practitioner e Master Practitioner in PNL direttamente alla Society of Neuro-Linguistic Programming; tale certificato è universalmente riconosciuto.



Seminario: Practitioner in Programmazione Neurolinguistica

Programma



- Il modulo è strutturato su 4 week end in cui vengono trattati i seguenti argomenti:
 - Presupposti di base della Programmazione Neuro Linguistica
 - Come stabilire il rapport e mantenerlo
 - Calibrazione
 - Ricalco e guida verbale e non verbale
 - Sistemi rappresentazionali (predicati sensoriali e segnali di accesso)
 - Metamodello e Milton Model
 - Principi di ipnosi Eriksoniana
 - Installare e utilizzare le ancore
 - Sottomodalità e applicazioni varie
 - Gestione degli stati d'animo (come accedere a stati risorsa)
 - Metaprogrammi nella gestione del cambiamento
 - Cura veloce delle fobie
 - Cambio della storia personale
 - Esercitazioni pratiche



Seminario: Public Speaking

Programma



- Il modulo è strutturato su 1 week end lungo (dal venerdì alla domenica) in cui vengono trattati i seguenti argomenti:
 - Abilità comunicative
 - Sviluppo e gestione delle abilità tecniche e personali che rendono efficace la comunicazione di fronte ad un gruppo: contatto visivo, gestualità, entusiasmo, senso of humor, toni e volume di voce, gestione dell'emotività, linguaggio del corpo, linguaggio paraverbale, ...
 - Organizzazione della comunicazione
 - Come strutturare la propria comunicazione in maniera tale da facilitare la sintesi, la comprensione e la persuasione
 - Come gestire le varie fasi di una comunicazione in pubblico
 - Apertura e chiusura efficace di una presentazione
 - Utilizzo, creazione e gestione dei principali supporti visivi alla comunicazione: lavagna a fogli mobili, presentazioni in Power Point, lucidi, filmati, ...
 - Gestione dell'uditorio
 - Come creare un clima favorevole, tenere desta l'attenzione, stimolare la partecipazione attiva e le domande, tenere le redini di una riunione, gestire le situazioni problematiche e le obiezioni, ...
 - Esercitazioni pratiche



Seminario: Emotional Wellness

Programma



- Il modulo è strutturato su 4 giorni full immersion in cui gli allievi fanno un profondo lavoro su se stessi imparando a:
 - Scoprire cosa crea piacere e cosa crea dolore dentro di sé
 - Individuare ciò che li motiva ad agire e ciò che li blocca
 - Eliminare gli autosabotaggi inconsci
 - Creare un elenco in ordine prioritario di tutte le emozioni positive che più desiderano provare e di quelle negative che cercano di evitare
 - Decidere esattamente cosa ci vuole per soddisfare i loro valori più importanti
 - Creare uno scopo ultimo nella loro vita (Mission personale), in grado di ispirarli e dare un forte significato a tutto ciò che fanno, la dichiarazione più importante circa la persona che vogliono essere
 - Vivere con un livello di entusiasmo, certezza e passione come probabilmente mai provato nella loro vita



Seminario: Master Practitioner in Programmazione Neurolinguistica

Programma



- Il modulo è strutturato su 5 week end in cui vengono trattati seguenti argomenti:
 - Time Line e sue applicazioni
 - Strategie (come scoprirle e utilizzarle)
 - Convinzioni e sottomodalità
 - Metafore
 - Ristrutturazione
 - Pianificazione degli obiettivi
 - Tecniche di ipnosi Eriksoniana
 - Induzioni ipnotiche e modelli di linguaggio ipnotico
 - Utilizzo dei toni di voce
 - Valori
 - Applicazione del Milton Model ad un' induzione
 - Utilizzo degli stati risorsa profondi
 - Livelli neurologici
 - Esercitazioni pratiche



Seminario: Tecniche di Coaching

Programma



- Il modulo è strutturato su 1 week end lungo (dal venerdì alla domenica) nel magnifico contesto del San Valentino Golf Club, a Castellarano, sulle colline reggiane.

I temi trattati sono i seguenti:

- Le aree di sviluppo del coach
 - Competenza
 - Congruenza
 - Personalità
- Protocollo standard di lavoro
- Composizione di una sessione tipo di business coaching, sport coaching e life coaching
- Argomenti delle coaching
- Tecniche utilizzate
- Analisi di un ciclo standard di business coaching, sport coaching e life coaching



Stage: Emotional Wellness e Stage Trimestrale

Programma



- Gli stage hanno la finalità di applicare “sul campo” le tecniche e le strategie imparate durante i seminari:
 - Stage Emotional Wellness: gli allievi rifrequentano il seminario Emotional Wellness da assistenti, coordinati da un coach esperto, in modo da poter contribuire alla crescita personale di altre persone ed avere una prima opportunità concreta di lavorare in maniera divertente, sfidante ed impegnativa.
 - Stage Trimestrale: al termine del percorso formativo gli allievi hanno la possibilità di operare presso strutture, aziende o società, in cui effettuano uno stage di tre mesi. In questo contesto si ha la possibilità di confrontarsi in un ambito più ampio e diverso rispetto alla coaching one to one, dovendo gestire sistemi dalle relazioni articolate e spesso complesse.



Tutoring e Monitoraggio

Programma



- All'inizio della Scuola ad ogni allievo viene assegnato un Tutor, che ne diventa il principale interlocutore e punto di riferimento.
- Ogni Tutor è un coach esperto, in grado di seguire e monitorare l'andamento e il percorso dei singoli allievi.
- L'attività di Tutoring e monitoraggio si esaurisce al termine dello Stage trimestrale.

Calendario e Pianificazione delle Attività 2007

Periodo

Attività

14 Settembre 2007

Cena di presentazione Scuola per Coach 2007-2008: Società, Programmi, Docenti, Allievi

15-16 Settembre 2007

Practitioner PNL, 1°Week End. Assegnazione dei titoli delle prime tesine sulla Programmazione Neuro Linguistica agli allievi suddivisi per gruppi. Le tesine vengono poi presentate a gennaio, in occasione del Seminario Public Speaking

29-30 Settembre 2007

Practitioner PNL, 2°Week End

13-14 Ottobre 2007

Practitioner PNL, 3°Week End

27-28 Ottobre 2007

Practitioner PNL, 4°Week End

22-23-24-25 Novembre 2007

Emotional Wellness

Calendario e Pianificazione delle Attività 2008

Periodo

Attività

11-12-13 Gennaio 2008

Public Speaking. Presentazione delle tesine sulla PNL

09-10 Febbraio 2008

Master Practitioner PNL, 1°Week End. Assegnazione dei titoli delle seconde tesine sul Coaching agli allievi suddivisi per gruppi. Le tesine vengono poi consegnate a settembre, in concomitanza con l'inizio degli stage trimestrali

23-24 Febbraio 2008

Master Practitioner PNL, 2°Week End

08-09 Marzo 2008

Master Practitioner PNL, 3°Week End

22-23 Marzo 2008

Master Practitioner PNL, 4°Week End

05-06 Aprile 2008

Master Practitioner PNL, 5°Week End

23-24-25-26-27 Aprile 2008

Stage Emotional Wellness

06-07-08 Giugno 2008

Tecniche di Coaching. Il modulo è tenuto presso il Golf Club San Valentino (Re)

Settembre 2008

Inizio Stage. Ritiro delle tesine sul Coaching

Novembre 2008

Fine Stage

05 Dicembre 2008

Valutazioni e verifiche finali. Cena di fine Scuola 2007-2008: Bilancio e risultati conseguiti Scuola 2007-2008, invito ai Coach ritenuti maggiormente meritevoli ad entrare nel team Ekis

06 Dicembre 2008

Beautiful Day. Nomina dei nuovi Coach Ekis

Docenti e Ospiti

Programma



- Il gruppo docente è composto dai Trainer e Formatori Ekis, a cui si uniranno altre personalità che per capacità, competenza e profilo professionale possano portare un grosso bagaglio di esperienza sul campo, non necessariamente in ambito coaching, arricchendo così la Scuola di contenuti e punti di vista differenti.
- I singoli moduli verranno poi arricchiti dalla presenza di ospiti, che direttamente o indirettamente siano venuti in contatto con il coaching e le sue applicazioni traendone un beneficio. L'opportunità di avere contributi e testimonianze da parte di persone, spesso **personaggi pubblici**, che abbiano conseguito e raggiunto migliori risultati attraverso l'applicazione delle metodologie e delle tecniche insegnate alla Scuola è sicuramente un altro elemento che contribuisce a fornire valore aggiunto al progetto.

Docenti

-pagina1/3-

Livio Sgarbi - Curriculum Professionale, Highlights



- Laureato in sociologia, Master in PNL (Programmazione Neuro Linguistica), NHR (Neuro Hypnotic Repatterning) e diplomato alla Mastery University/Trainer Academy di Anthony Robbins.
- Da oltre 15 anni si occupa di strategie per lo sviluppo delle prestazioni ottimali (peak performance training) nei più diversi campi di applicazione professionale, personale e sportiva; ha seguito e segue tuttora in qualità di mental coach aziende multinazionali, squadre sportive (calcio, pallavolo, pallamano, equitazione, golf, tennis), manager, imprenditori, professionisti e atleti di svariate discipline sportive (atletica, golf, sci ecc.). È stato personal coach di: Carlo Ancelotti, Massimo Caputi, Sebastian Frey, Vincenzo Iaquinta, Igor Protti, Riccardo Maspero e di numerose personalità di rilievo in ambito dirigenziale e manageriale.
- Aree di specializzazione: Formazione aziendale in campo motivazionale e sviluppo risorse umane; Personal e Team Coaching nelle aree business, life e sport.

Roberto Pesce - Curriculum Professionale, Highlights



- Laureato in sociologia, Master in PNL (Programmazione Neuro Linguistica) e diplomato alla Mastery University/Trainer Academy di Anthony Robbins.
- In quindici anni di attività tiene centinaia di corsi in Italia ed in Spagna formando più di 25.000 persone e nello stesso periodo prosegue la propria formazione personale con i più illustri trainer a livello mondiale, tra cui, oltre al già citato Robbins, Roy Martina, Paul Watzlawick, Chuck Mellon, Oliver Velez, Mario Silvano, Amedeo Maffei, ecc. Le sue aree di maggiore interesse professionale sono la Comunicazione di Vendita, il Team Building e l'apprendimento intensivo. Dotato di un'oratoria energica, analitica, e condita di notevole sense of humour, viene ritenuto uno degli uomini di punta nell'ambito della Formazione italiana e in particolare nella consulenza in campo Gestione Risorse Umane.
- Aree di specializzazione: Formazione e motivazione aziendale e delle Reti Vendita; Outdoor Training e TeamBuilding; Apprendimento Intensivo.

Docenti

-pagina 2/3-

Andrea Grassi - Curriculum Professionale, Highlights



- La sua carriera professionale inizia nel 1994 con HRD Training Group, società specializzata nello sviluppo di risorse umane. Diventa istruttore di tecniche di apprendimento intensive, comunicazione e vendita. Nel 2001 fonda Be&Partners, società di consulenza per la Comunicazione Integrata della quale è tuttora presidente.
- Sempre nel 2001 diventa il primo italiano certificato negli Stati Uniti per la gestione, il mantenimento e la formazione nei Ropes Course, secondo gli standard ACCT e Performance Dynamics, concludendo un processo di formazione iniziato nel 1998 e seguendo direttamente il Dott. Terry H. Anderson, precursore della formazione esperienziale negli Stati Uniti. Per le stesse competenze, negli anni 1998, 1999 e 2000 è stato Trainer Ropes Course per la Mastery University di Anthony Robbins.
- Aree di specializzazione: Formazione Aziendale; Outdoor Training e Team Building.

Alessandro Mora - Curriculum Professionale, Highlights



- Inizia il suo percorso formativo nel 1994 affiancandosi a Livio Sgarbi e Roberto Pesce e collaborando successivamente con loro alla nascita ed allo sviluppo di Ekis srl. Approfondisce poi la sua formazione con alcuni tra i Trainer più importanti a livello mondiale quali Antony Robbins, Richard Bandler, Roy Martina, Deepak Chopra, Peggy Dylan e altri. Nel 2004 viene nominato Trainer in PNL (Programmazione Neuro Linguistica) direttamente dal dott. Richard Bandler ad Orlando (Florida).
- Svolge attività di Personal Coaching e tiene seminari in Italia sulla comunicazione efficace ed il potenziamento delle risorse personali. È inoltre mental coach della squadra italiana di Danza Sportiva Campione Mondiale Showdance 2006 (Production, Passo a due, Assolo maschile).
- Aree di specializzazione: Programmazione Neuro Linguistica; Formazione e Personal Coaching.

Docenti

-pagina 3/3-

Roberto Merli - Curriculum Professionale, Highlights



- Laureato in Scienze Motorie, Master Practitioner in PNL (Programmazione Neuro Linguistica), Allenatore di Volley di 3° livello.
- Nel 2002-2004 è allenatore della Parma Volley Ball di serie B2 maschile, Durante questo periodo conosce Livio Sgarbi, che conduce con la squadra un'intensa e proficua attività di coaching mentale e motivazionale. Si appassiona così alle tematiche della formazione mentale in ambito sportivo che abbina alle sue conoscenze professionali nel campo della conduzione di società ed istituzioni legate allo sport. Nel 2004 si forma in Programmazione Neuro-Linguistica; svolge, in qualità di relatore, interventi presso la Facoltà di Psicologia dello Sport di Parma e la Facoltà di Scienze Motorie di Parma su tematiche inerenti il coaching sportivo. Assume l'incarico di coach motivazionale, per l'intero campionato 2006-2007, presso La Cimone Volley Modena (campionato di serie A maschile di volley).
- Aree di specializzazione: Formazione; Personal Coaching e Team Coaching.

Pasquale Acampora - Curriculum Professionale, Highlights



- Laureato in Ingegneria, Master Practitioner in PNL (Programmazione Neuro Linguistica), Preparatore Atletico e Istruttore di Spinning JGSI.
- Nel 2003, insieme ad altri 4 soci, fonda il Gruppo Bradipo (di cui è tuttora socio e membro del Consiglio di Amministrazione), holding internazionale operante nel settore lusso e lifestyle con le società Bradipo Travel (luxury travel consulting), Camelot (consulting & private equity), Ginnico Celeste (comunicazione integrata). Ha ricoperto all'interno del gruppo le cariche di CFO, Strategy & BD Vice President e Organization & HR Vice President. Dal 2006 si dedica interamente all'attività di Formazione e Personal Training in ambito business, sport e life e segue numerosi manager, imprenditori e atleti a livello nazionale.
- Aree di specializzazione: Outdoor Training e Team Building; Formazione e Personal Coaching.

Quota di Partecipazione

Iscrizione alla Scuola per Coach

- La quota di iscrizione alla Scuola per Coach è di 6.000 Euro + IVA*, che dovrà essere versata al momento del perfezionamento della pratica di iscrizione.
- La quota di iscrizione comprende:
 - Libri e materiale didattico
 - Certificazione di frequenza e superamento della Scuola per Coach
 - Certificazione della Society of Neuro-Linguistic Programming relativa alle qualifiche di Practitioner in PNL e Master Practitioner in PNL firmate in originale da Richard Bandler
 - Rifrequenza gratuita per un anno ai seminari della Scuola per Coach
- La quota di iscrizione non comprende:
 - Pernottamento e pasti in occasione dei seminari e degli stage pratici

* Qualora la quota venga saldata in un'unica soluzione (per il pagamento della quota in un'unica soluzione è anche possibile la formula con finanziamento). È altrimenti possibile saldare l'iscrizione in tre soluzioni da 2.000 Euro + IVA (entro il 15 settembre 2007), 2.200 Euro + IVA (entro e non oltre il 30 ottobre 2007) e 2.200 Euro + IVA (entro e non oltre il 15 dicembre 2007) rispettivamente, per un totale di 6.400 Euro + IVA.